

# 2006-07年度 会長賞

2006-07年度 国際ロータリー会長 ウィリアム・ビル・ボイド

クラブ会長各位

ロータリーに入会する理由はさまざまです。しかし、ロータリーにとどまり、活躍しているロータリアンのほとんどは、親睦と奉仕の機会を求めてクラブに来る人たちです。

2006-07年度、私は、共に協力し、親睦と奉仕が真に世界を変えることができることを人々に示していくようロータリアンの皆さんにお願いしたいと思います。誠実さが失われてゆく危機感を抱かずにはいられないこの時代においては、ロータリーの光を投げかけることがことさら重要です。私たちは「超私の奉仕」をただ掲げるだけでなく、常に誇りをもって、生活の隅々でそれを実践しなければなりません。ロータリーの理想に従うことで、私たちは地域社会をより一層充実させ、より良い未来へ向けて「率先」していくのです。

ロータリー・クラブがなければ、ロータリーは存在しません。クラブこそが、ロータリーの最も重要な仕事の担い手なのです。この会長賞は、数多くのクラブの業績を表彰するための方法の一つです。すべてのクラブ会員が積極的にプロジェクトに参加するならば、クラブはより充実し、効果的となり、成長し繁栄する可能性も高まります。2006-07年度、地域社会への奉仕、クラブ・プログラムの立案、奉仕プロジェクトでの活動、世界ネットワーク活動グループへの入会など、積極的に活動に参加するようクラブの各会員に求めてください。

クラブ、職業、地域社会、そしてこの世界にとって重要であると思われるプロジェクトや活動に取り組むことによって、「率先しよう」のテーマを実践されるよう、皆さんとクラブに奨励いたします。会長賞の資格として、私は、クラブが会員増強目標を達成し、本パンフレットに挙げられている5分野のうち4分野からそれ

ぞれ一つの活動を遂行されるようお願いいたします。プロジェクトを決める前に、どのような人々を援助するのかをよく考慮した上で、できる限りそれらの人々に意思決定のプロセスに関与してもらおうようにしてください。

クラブがこれらの活動を果されたならば、申込書に記入し、2007年4月1日までに地区ガバナーに提出してください。その後、ガバナーが、申請書を提出したクラブのリストを2007年4月15日までにRIに送付することになります。クラブが取り組む活動を選定するにあたっては、実用性を重視し、野心の広さよりも着実な計画がプロジェクトの成功を左右するという点を銘記されるようお願いいたします。引き続き真のニーズを見極めながら、これらのニーズに対し、理想主義や夢想ではなく着実な努力と確かな知識に基づいた、公明正大で協力的かつ持続可能な方法で取り組んでください。

より良い未来へ向けて「率先しよう」を実践される方々を表彰するにあたり、皆さんのクラブに2006-07年度会長賞を贈ることができますことを心より楽しみにしております。

心を込めて



ビル・ボイド

## 会員目標（必須）

2007年4月1日までに会員1名の純増を達成するために、会員勧誘計画を立て実施する。

## 会員増強

- ◆少なくとも1名のロータリー財団学友に対し、クラブに入会するよう勧誘する。
- ◆会員の多様性を奨励し、均整の取れた会員基盤を推進する。クラブに現在会員のいない属性のグループから新会員を入会させる。
- ◆新ロータリー・クラブのスポンサーとなる。
- ◆新会員をクラブに入会させた個人に表彰状を贈るなど、認証方法を考案する。

## クラブ奉仕

- ◆今年度に、クラブの全ロータリアンがクラブの活動に積極的に参加するよう、一人一人に呼びかける。プロジェクト委員会の委員を務めたクラブ奉仕の一部を担当するなど、参加の形は問わない。
- ◆クラブのロータリアンで広範囲にわたるさまざまなクラブ・プロジェクトやプログラムに積極的に参加した人を、四大奉仕部門功労者として表彰する。
- ◆今後3年から5年の長期目標について話し合うため、次期役員も含めたクラブの指導者を集めて会合を開く。
- ◆ポリオ・プラスにクラブから寄付を行う。
- ◆クラブ奉仕を支援する新しいプロジェクトを立案し、着手する。
- ◆少なくとも5回、配偶者や子供をクラブ例会やクラブの行事に同伴するよう呼びかける。
- ◆奉仕や親睦活動を通して、会員の家族でロータリアンではない人々（配偶者、成人した子供、物故会員の配偶者など）をロータリー家族に迎え入れ、参加してもらう。
- ◆家族月間（12月）中、ロータリアンの家族、および彼らの支援がクラブの成功にとっていかに大切であるかを認め、感謝の意を表明する。
- ◆ロータリー年度の前半期に、クラブ例会において80パーセント以上の出席率を達成する。

- ◆ポリオ・プラス、および世界ポリオ撲滅推進活動における国際ロータリーの役割に関するクラブ・プログラムを実施する。
- ◆地元の非政府団体（NGO）または市民団体から講演者を招いたり、他の地元団体と合同プロジェクトを行うなどして、地域社会とのつながりを築く。
- ◆クラブ細則を改訂するか、標準ロータリー・クラブ細則を採択する。
- ◆地元メディアに対してクラブのプロジェクトを広報する。
- ◆会員増強・退会防止、奉仕プロジェクト、広報、ロータリー財団、クラブ管理運営に取り組むためのクラブの長期計画を策定する。
- ◆親睦行事に会員全員を参加させる。

## 職業奉仕

- ◆クラブの各会長に、国際ロータリーおよびクラブの活動に関する情報を職場や専門職業団体と共有するよう求める。
- ◆職業奉仕がいかに生活の質を向上させ、ロータリアンの高い倫理観と誠実さを支える可能性を秘めているかについて、少なくとも2回、クラブ例会で取り上げ、話し合う。
- ◆職場に「四つのテスト」を掲げるよう会員に奨励する。
- ◆職場での倫理と四つのテストの適用に関する集会を開くか、またはすべての新クラブ会員に「ロータリアンの職業宣言」（200-JA）を配布する。
- ◆職場における識字率向上のためのプロジェクトを立案する。
- ◆クラブの各会員に、若い人の指導を行うよう求める。
- ◆職業奉仕を支える新しいプロジェクトを立案し、着手する。
- ◆障害者のための職業開発プロジェクトを提唱、または参加する。
- ◆職場に復帰する人々のための技能維持プロジェクトを提唱、または参加する。

- ◆ 職業奉仕月間（10月）中に特別職業奉仕活動を組織するか、またはクラブ会員1名をロータリー・ボランティアとして登録する。
- ◆ 少なくとも1名の会員に、職場で高校生や大学生のためにインターンの場を提供してもらう。

#### 社会奉仕

- ◆ 他の地元団体と合同プロジェクトを実施し、クラブ会員が計画や実地活動に寄与する。
- ◆ 地元地域で水保全プロジェクトを実施する。
- ◆ 印刷媒体、ラジオやテレビ番組、看板などでロータリー公共イメージ・キャンペーンP S A（公共奉仕広告）を展開することによって、一般の人々にロータリーについて広める。
- ◆ 地域社会のニーズ査定を行い、今年度中に、社会奉仕を支える新しい奉仕活動を実施する。
- ◆ 地域社会のニーズに適い、受益者にも参加してもらえる奉仕プロジェクトを実施する。
- ◆ 奉仕プロジェクトにクラブ会員全員を参加させる。
- ◆ 保健への認識向上キャンペーンもしくは保健問題に取り組むプロジェクトを提唱もしくは参加する。
- ◆ インターアクト・クラブ、ローターアクト・クラブ、またはロータリー地域社会共同隊のスポンサーとなる。
- ◆ ロータリー青少年指導者養成プログラム（RYLA）の行事を開催する。

#### 国際奉仕

- ◆ 「毎年あなたも100ドルを」の目標である、一人当たり米貨100ドル以上の年次プログラム基金寄付を達成する。
- ◆ 少なくとも1件のポリオ・プラスまたはポリオ・プラス・パートナー・プロジェクトに参加する。
- ◆ 研究グループ交換、ロータリー友情交換、ロータリー青少年交換といった国際交換プログラムに参加することによって、クラブ会員にロータリーの国際性を理解してもらうよう努める。

- ◆ ロータリー財団教育プログラム（国際親善奨学金、研究グループ交換のチーム・メンバーまたはリーダー、ロータリー世界平和フェローシップ、ロータリー平和および紛争解決研究プログラム、大学教員のためのロータリー補助金）に、少なくとも1名の有力かつ資質の優れた候補者の申請書を地区に提出する。

- ◆ ロータリー・ボランティア・プロジェクト実施地として、プロジェクトをR Iに登録する。
- ◆ 水保全、保健、飢餓、識字率向上プロジェクトのためにロータリー財団マッチング・グラントを申請する。
- ◆ 世界社会奉仕プロジェクト交換（WCS）一覧表に登録されているプロジェクトを支援もしくは登録する。
- ◆ 国際奉仕を支える新しいプロジェクトを立案し、着手する。

#### 2006-07年度 ローターアクト会長賞

ローターアクト・クラブも、「率先しよう」の理想を实践する価値ある奉仕活動を実施することにより表彰されます。本賞の受賞資格を得るには、ローターアクト・クラブは、本要領に挙げられた活動の中から少なくとも3つの活動を実行しなければなりません。ただし、そのうちの一つは社会奉仕、もう一つは国際奉仕に属するものとし、提唱ロータリー・クラブ会長がローターアクト会長賞申込書に署名し、2007年4月1日までにR I地区ガバナーに提出しなければなりません。その後、ガバナーが、申請書を提出したクラブのリストを2007年4月15日までにR Iに送付することになります。